

報道関係者各位
プレスリリース

2016 年 9 月 28 日
トライコーン株式会社

**トライコーン、セールスフォース・ドットコム
「Salesforce Marketing Cloud」と「Salesforce Pardot」の取扱を開始**

～11 月 9 日（水）に、トライコーン、セールスフォース・ドットコム、セプテーニが
3 社共同セミナー「世界で行われている、LTV 向上に向けた AD と CRM の融合施策」を開催～

株式会社セプテーニ・ホールディングス（本社：東京都新宿区 代表取締役社長：佐藤 光紀
証券コード：4293）の連結子会社で、ASP / SaaS 形式の CRM ツールでマーケティングを支援する
トライコーン株式会社（本社：東京都新宿区 代表取締役社長：松田 忠洋 以下トライコーン）
は、株式会社セールスフォース・ドットコム（本社：東京都千代田区 代表取締役会長 兼 CEO：
小出 伸一 以下セールスフォース・ドットコム）と「Salesforce Marketing Cloud」の Solution
Provider 契約並びに「Salesforce Pardot」の販売パートナー契約を締結しました。

これにより、BtoC 企業向けのマーケティング・オートメーションツール「Marketing Cloud」
と BtoB 企業向けのマーケティング・オートメーションツール「Pardot」のライセンス販売・導
入支援／運営支援サービスを開始いたしました。

「Marketing Cloud」は、BtoC 企業に於いて、顧客データや行動データを一元化することで、
お客様に適切なメッセージをタイムリーに配信することが可能です。さらに WEB 広告（Facebook
広告や Google 広告等）と連携することで、顧客データを活用した広告出稿が可能となり企業の
マーケティング目標（LTV の向上や広告効果の向上等）の達成を図ることができます。

また、「Pardot」は、BtoB 企業に於いて、見込み顧客における web サイト上の行動をリアルタ
イムに情報共有することや、顧客データのリストを自動的に作成することができます。これに
より見込み顧客の関心具合に応じた担当のアサインを実施する等、営業効率の向上を図ること
が可能となります。

トライコーンは、2008 年よりセールスフォース・ドットコムと ISV パートナー契約を締結し、
「Salesforce」利用の企業にメール機能拡張アプリケーション「Autobahn for Appexchnage（※）」
をご提供してまいりました。

この度の契約締結により、「Marketing Cloud」と「Pardot」の販売のみでなく、顧客データ
の分析／カスタマイズ／設計／分析結果に応じたクリエイティブ制作／ツール導入支
援／日々の運用支援までトータルソリューションを提供し、顧客企業の「Salesforce」を活用
したマーケティングをワンストップで支援してまいります。

株式会社セールスフォース・ドットコム 常務執行役員ジェネラルマネージャ
マーケティングクラウド本部 笹 俊文様より、以下のコメントをいただいています。

「セールスフォース・ドットコムの Salesforce Marketing Cloud は、一人ひとりの関心やニーズに応じたコンテンツを最適なタイミング、チャネルを通じ提供する one to one カスタマージャーニーの構築と管理を可能にします。さらに、顧客データをセキュアな環境下で各種デジタル広告と連携でき、これにより最新の顧客行動情報を基に最適なデジタル広告の配信支援が可能となります。

このたび、国内トップクラスのメールソリューションベンダーであるトライコーン様が Salesforce でデジタルマーケティングソリューションを強化され、その導入や運用に必要な各種支援サービスをワンストップで提供されることを大変嬉しく思います。」

【セミナー開催のお知らせ】

トライコーンは 2016 年 11 月 9 日（水）に、株式会社セールスフォース・ドットコムと株式会社セプテーニと共同で「世界で行われている、LTV 向上に向けた AD と CRM の融合施策」セミナーを開催いたします。

セミナーでは、世界で多くの導入実績をもつ「Salesforce Marketing Cloud」の AD と CRM の融合施策の事例紹介並びに、ソーシャルメディア広告でトップクラスの実績をもつセプテーニの広告運用サービスとトライコーンのマーケティングオートメーション導入・運用支援サービスについてご紹介いたします。

《セミナーの詳細・お申込みはこちら》

<https://www.septeni.co.jp/seminar/>

※ Autobahn for Appexchange :

Salesforce にインストールするタイプのメール機能拡張アプリケーション。

詳細は、<http://apex.tricorn.net/products/autobahn/> をご確認ください。

— トライコーン株式会社 —

代表者 : 松田 忠洋
所在地 : 東京都新宿区西新宿 8-17-1 住友不動産新宿グランドタワー27F
事業内容 : メール配信や CRM に特化したビジネスモデルの企画、運営
ウェブサイト : <http://www.tricorn.co.jp/>
サービスサイト : <http://apex.tricorn.net/products/marketing-cloud/>

— 関連会社 —

会社名 : 株式会社セプテーニ・ホールディングス
代表者 : 佐藤 光紀
所在地 : 東京都新宿区西新宿 8-17-1 住友不動産新宿グランドタワー30F
事業内容 : 株式等の保有を通じたグループ企業の統括、管理等
ウェブサイト : <http://www.septeni-holdings.co.jp/>

会社名 : 株式会社セプテーニ
代表者 : 佐藤 光紀
所在地 : 東京都新宿区西新宿 8-17-1 住友不動産新宿グランドタワー28F
事業内容 : インターネット広告事業
ウェブサイト : <http://www.septeni.co.jp/>

— 本件に関するお問合せ先 —

トライコーン株式会社
e-mail : sales@tricorn.co.jp
電話 : 03-6863-5638