

## セプテーニ・クロスゲート

Google+ローカルの運用最適化サービスをスマートフォンでの着信課金型で提供開始

### 【概要】

株式会社セプテーニ・ホールディングス（本社：東京都新宿区 代表取締役社長：佐藤 光紀 証券コード：4293）の連結子会社である株式会社セプテーニ・クロスゲート（本社：東京都新宿区 代表取締役社長：松田 忠洋 以下「クロスゲート」）は、Google社が提供する地域情報検索サービス Google+ローカル（旧 Google プレイス）の運用最適化サービスを、スマートフォンでの電話着信を成果点とする着信課金型にて提供開始いたしました。

### 【背景と内容】

クロスゲートでは2011年10月にO2O（Online to Offline）マーケティングの専門部署を設置し、現在までに1000店舗以上でGoogle+ローカルの運用を手がけてまいりました。

Google+ローカルは店舗や場所の情報が検索できるサービスで、その検索結果はGoogleの通常検索でも上位に表示される傾向があります。特にスマートフォンにおいては検索結果から店舗に直接電話もできるため、店舗型ビジネスを行う広告主において検索結果の上位に表示させるための最適化施策は、集客拡大のためのO2Oマーケティングの1つとして重要視されております。

このような背景のもと、クロスゲートは今回新たにGoogle+ローカルの運用最適化機能を拡充し、スマートフォンでの電話着信を成果点とする着信課金型サービスの提供を開始いたしました。これにより広告主は、目的が明確で来店見込みの高いユーザーの集客を電話でのアクションに応じた成果報酬型で実施できるため、効率的かつ費用対効果が明確なマーケティングを展開することができます。

クロスゲートは、今後も企業のO2Oマーケティングを支援してまいります。

### 【Google+ローカル運用最適化サービスについて】

URL: [http://www.xgate.jp.com/gg\\_local\\_phone/](http://www.xgate.jp.com/gg_local_phone/)

サービス内容

- ・ Google+ローカルの特定キーワード上位表示対策
- ・ 特定キーワードの順位チェック
- ・ クリック計測
- ・ WEB成果計測
- ・ 電話成果計測

## 料金発生までの流れ



初期設定費用と月額固定費が別途かかります。

フォームによる予約申込など WEB 上のアクションも成果報酬の対象となります。

## サービスに関するお問合せ

株式会社セプテニ・クロスゲート ロケーションマーケティング部 森本

E-mail : [lm@cgate.jp](mailto:lm@cgate.jp)

Tel : 03-6863-4619

## 報道に関するお問合せ

株式会社セプテニ・ホールディングス 経営企画部 広報・IR 課 小船戸(こふなと)

E-mail : [koho@septeni-holdings.co.jp](mailto:koho@septeni-holdings.co.jp)

Tel : 03-6857-7258

Twitterアカウント : [http://twitter.com/Septeni\\_PR](http://twitter.com/Septeni_PR)

## 株式会社セプテニ・クロスゲート 会社概要

【URL】 <http://cgate.jp/>

【本社住所】 東京都新宿区西新宿 8 丁目 17 番 1 号 住友不動産新宿グランドタワー 27 階

【代表者】 代表取締役社長 松田 忠洋

【事業内容】 アドネットワーク・プラットフォーム事業

クロスメディアマーケティングにおけるアドネットワークの構築・運用