

評価結果

今回の評価



良好です



一般的です



もう一歩

チームからのフィードバック

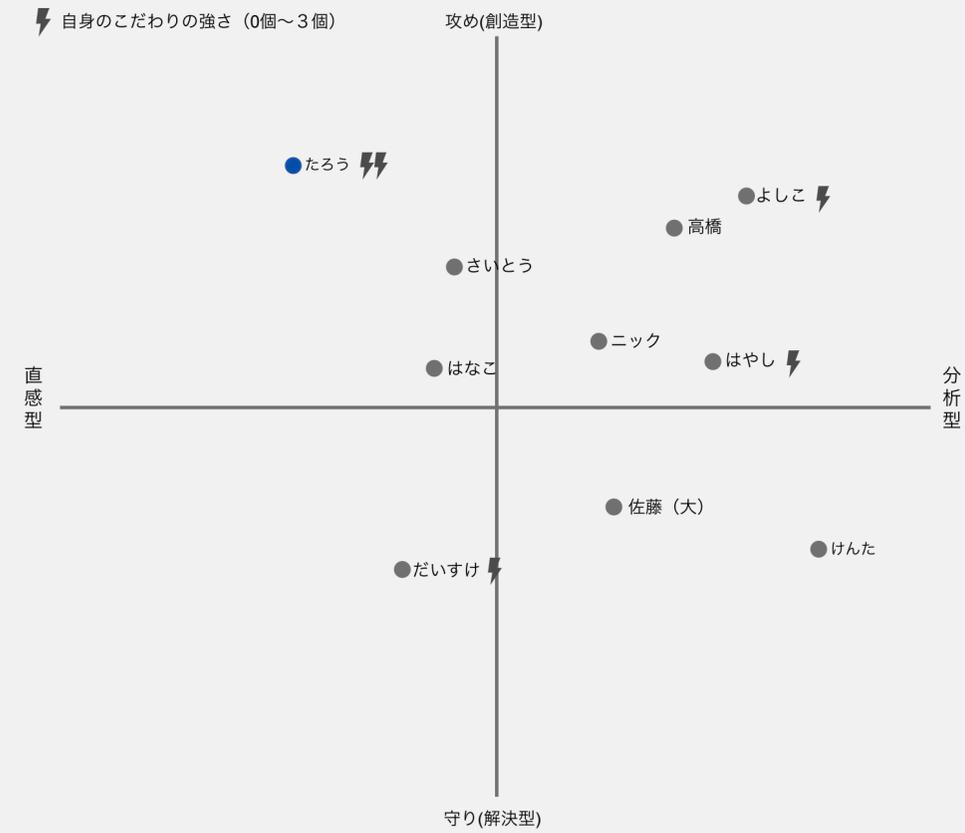
周囲の意見を参考に、行動改善の計画を立てましょう

- ・営業成績が前年度比110%というのは目を見張るものがあり、また、チーム内で積極的にリーダーシップを取ることによって、チームの士気を高め結束力を増したことは、大いに評価に値する。
- ・クレームの件数も目に見えて増加しており、営業を取るためなら、なりふり構わないようでは長期的にはマイナスとなると考えられるので、今後は、顧客対応の改善が課題となるだろう。
- ・現在進行中のプロジェクトでは、メインで企画は立てていないものの、主に情報の収集・分析やプレゼン用の資料作りなどで、プロジェクトを支えている。
- ・データの収集・分析能力は大変高く、自信を持っていいものなので、今のプロジェクトを支えながら、データの生かし方を周りから学んで貰えればと良いと思われる。

改善プラン

チームとの関係性

チームとの関係性から最適な役割を見極めましょう



パーソナリティ

豪快兄貴分肌

知力と体力に勝ってれば、有事または拡大期の組織においては、最強の人材。安定期においては、波風を立てやすい。感覚的に判断する傾向があり、頭で色々考えて行動するよりは、先に突っ走るタイプ。リーダーシップを発揮する組織の規模は小さくなる

チームとの相性

チームトップクラスの「行動スピード」で推進力を生み出そう

あなたはチームの中でも行動や意思決定のスピードが早いタイプです。チームの推進力が必要な「未知の領域」を率先して担うことで、あなたにしか出せない行動スピードがチームを一段と強くします。

行動の改善方法

仕事に対しての姿勢や考え方についての改善プランから成長を促しましょう

あなたを取りやすい行動

- 集団から孤立気味で、周囲との関わりを最小限に止めようとする
- 過去を大きく逸脱するリスクを取る行動ができていない
- 部下への指示が不明確で、仕事の進みが滞ってしまう
- 高い目標を掲げて部下をリードする姿勢が見せられていない

改善プラン

- 周囲から感謝されるアクションを積極的に増やしていきましょう
- 普段の自分ではやらないアクションをあえて果敢に実行していきましょう
- 仕事のスムーズに進めるために、指示を出すための準備に時間をかけましょう
- まずは、強く自信が持てる自分なりのプランを固めることに専念しましょう